

### 料金体系がユーザー数無制限の統合認証基盤(SSO)を実現する

~中堅・大手企業の、IDaaSライセンス体系の課題~







### スピーカー紹介



### 潮村 剛 (しおむら たけし)

1990年代半ば、食品メーカーからITベンチャーに。 国内の主要通信サービス事業者を中心に認証系システム案件を担当。

2008年、かもめエンジニアリング社を設立。

通信サービス事業向け統合認証基盤やビッグデータ処理のシステムの導入実績多数。

2017年、シングルサインオンシステム「KAMOME SSO」提供開始。

2019年、「クラウドID管理サービス Keyspider」の提供開始。 日本企業のID管理の課題を解決するため、Keyspider社を設立。

2021年、「ゼロトラスト接続サービス KeygatewayC1」提供開始。

日本企業のテレワーク環境のセキュリティ強化を推進。

2022年、「ゼロトラストアライアンス・ジャパン」、ITベンダーやSI事業者19社で設立。 日本企業へのゼロトラストセキュリティの普及を目的。理事。

SSOやID分野のセミナーで年間30回程度講師を担当。 オライリー・ジャパン社刊行IT技術書籍のプロデュース。 『RADIUS - ユーザ認証セキュリティプロトコル』(2003年) 『Diameter プロトコルガイド』(2015年)

趣味 料理と読書。歴史小説とSF、時々マンガ。 最近のヒットは、桑原太矩『空挺ドラゴンズ 18巻』。



### かもめエンジニアリング



# ID管理・ユーザー認証分野を中心に展開

### 統合認証基盤システム **KFEP**

- ●複数サービスの「認証・認可」システムを統合、 システム規模を最大93%削減の実績
- ●運用コストを最大96%削減の実績
- ●単一障害点が存在せず、運用SLA向上に貢献
- ●通信事業者250ライセンス以上、 エンタープライズ約4,000ライセンスの採用実績

# RADIUS認証サーバ fullflex KG

- ●インターネット創成期からネットワーク認証を支える、 導入実績国内No.1の信頼のブランド
- ●単一障害点が存在せず、運用SLA向上に貢献
- WebGUIで運用状態の確認、ログの検索も実現
- ●認証拠点の統合に最適なマルチテナント対応



# 歌証システム **KAMOME SSO** / キーゲートウェイ

- ●SSO認証サーバ「KAMOME SSO」 オープンソースをベースに独自の機能付加、B2CからB2Bまでカバー
- ●「Keygateway T1」 SAML非対応の業務アプリをプライベートSaaS化するツール
- ●「Keygateway C1」 VPNに替わるゼロトラスト接続サービス
- ●官公庁、金融機関、通信事業者、ECサイト、エネルギー大手、 製造大手、教育機関など、幅広い業種と規模での採用実績

### ID管理クラウドサービス **Keyspider**

- ●企業内のユーザー情報、権限情報を統合的に管理できる、 ID管理クラウドサービス(SaaS)
- Entra ID(旧AzureAD)、Microsoft 365、Google Workspace、Salesforce、BOX、さらに国産のクラウドサービスやオンプレの社内システムとも簡単にID連携
- ●独自のセキュア通信機能で、オンプレの社内システムとも 安全に連携。日本特有の人事処理にも対応



### かもめエンジニアリング



# ID管理・ユーザー認証分野を中心に展開

### 通信キャリア向け 大規模認証システム

- 携帯電話サービス 基幹認証システム
  - 国内通信事業者 4,500万ユーザ
- 企業顧客向けVPNサービス 認証基盤
  - 国内総合電機メーカー 100万ユーザ
- 社内LANアクセス 認証基盤
  - 国内大手移動体通信事業者 20万ユーザ
- Webフィルタリングサービス
  - 認証エンジンセキュリティベンダー OEM提供

etc.···

### エンタープライズ市場向け シングルサインオン (SSO) & ID管理システム

- IDaaSサービス 認証基盤
  - 通信事業者 2,000社
- 社内業務アプリ SSOシステム
  - 家電メーカー 7,000ユーザ
- 学内システム SSOシステム
  - 大学 15,000ユーザ
- OEM提供先













# SSOといえば IDaaS?

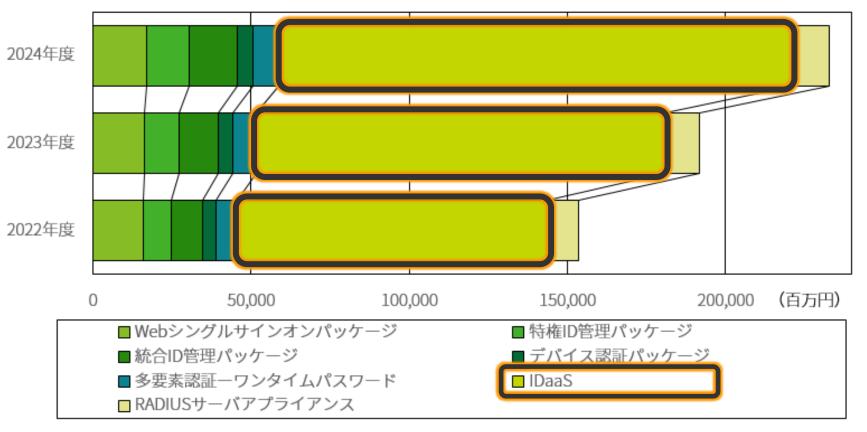
### SSOといえば IDaaS?



# クラウドの普及と共に伸びるIDaaS

デロイト トーマツ ミック経済研究所 『個人認証・アクセス管理型セキュリティソリューション市場の現状と将来展望 2024年版』 2024年3月15日発刊 より 出典 … https://mic-r.co.jp/mr/03050/

■ 個人認証・アクセス管理型セキュリティソリューション市場の分野別規模推移







# 「しかし、IDaaSはウチに合っているだろうか」

使いたいMFAと 連携しているか?

グループ企業や仕入業者 もSSO化させたい…

クラウドサービスも 社内システムも



対象システムは それなりに多い…

トータルコスト、 5年間ではどれくらい?



## IDaaS、一定以上の規模で使い続けるには課題も

課題 1

独自に必要な機能・運用形態 連携できない既存システム…

「自社都合対応」

課題 2

利用者やプランの拡大に 比例して上昇する

「コスト」



## 独自に必要な機能・運用形態、連携できない既存システム…

接続できないサービスや社内システムもある

運用中インフラとの組み合わせや機能改修・付加など こちらの要望には合わせてもらえない





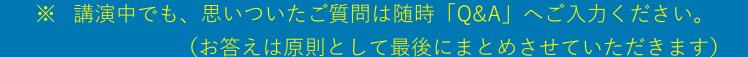
# 利用者やプランの拡大に比例して上昇

初期コストは抑えられるし、 利用者が少ないうちは良かったのだが…

接続先サービスは増えていく上に、 MFA連携などのオプション積み上げもインパクト大

> 従量課金制のプランも検討してみたが、 予算化しづらくなるのがネック









# 商用SSO製品 (大規模向け) 導入を検討

### 自社都合対応



既存システムとの連携、機能付加など 自社に合わせた柔軟な構築が可能

### コスト



長期ランニングコストは軽減できるが、 初期費用が非常に高額になる

構築費用 + ライセンス費用 合算で 数千万円後半~数億円台のプロダクトも…

### その他の課題



- ●導入期間がやや長め ・・・ 運用開始まで、4ヵ月~6ヵ月程度?
- ●自社内での運用が困難・・・・サポート費用に加え、継続的に運用要員の提供を受けるケースが多い。
- ●導入済み・運用中の場合、販売・サポートの終了が迫っているケースもある



# オープンソースによる構築を検討

### 自社都合対応



既存システムとの連携、機能付加など 自社に合わせた柔軟な構築が可能

### コスト



初期費用・ランニングコストともに大幅軽減 が可能

### しかし!



構築・運用や脆弱性対応の「ノウハウ」や「知見」が必要



# 導入の検討





# 必要なのは「ハイブリッドなソリューション」では?



- 自社に必要な機能がある
- コストパフォーマンスが良い(導入時、運用時どちらも)
- 国内から専門家によるサポートが受けられる
- 導入期間は短めがいい





# KAMOMESSO 商用製品やオープンソースの課題を解決します

### 自社都合対応



既存システムとの連携、機能付加など 自社に合わせた柔軟な構築が可能

> ※ フェデレーション非対応システムとの連携を可能にする 「Keygateway」についても後述します

### コスト



初期導入費用 + サブスクリプションライセンス費用 初期費用・ランニングコストの大幅軽減を実現

### 導入や運用の技術的サポート



実績豊富な「認証システムのエキスパート」による、 国内からのサポート提供





機能付加 (オプション) KAMOME SSO 標準搭載機能 オープンソース部分 既存機能 KEYCLOAK OPENAM

お客さまの個別のご要望にも対応

個別の機能付加

※ご要望に応じ個別有償対応

日本市場でのニーズに応じた機能追加を実施

ニーズの高い各種機能の搭載

MFA認証対応、ステップアップ認証、Bot対応等

世界中で実績あるプロダクトを選択

最新の知見が反映されたプロダクトを提供

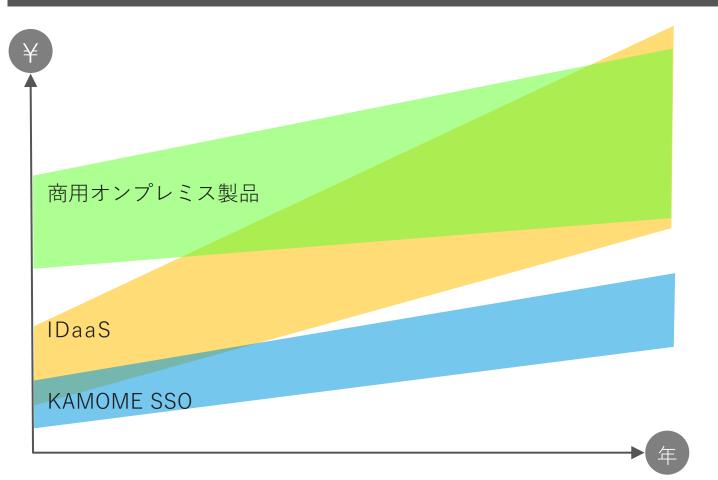
全体を一体としてサポート プロフェッショナルサポートの提供 運用をサポート、バグや脆弱性への対応も提供





# KAMOMESSO 初期費用、ランニングコスト ともに大幅軽減

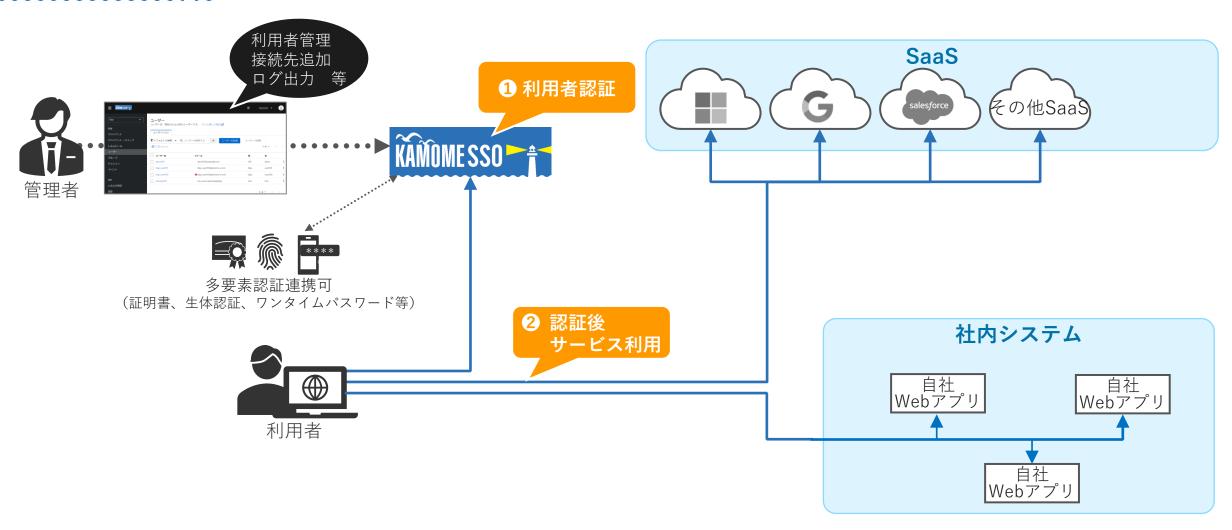
「1,000ユーザー」「5年間」利用した場合の累計コストイメージ(当社調査による)







# KAMOMESSO フェデレーション対応システムの利用者認証を一元化



※管理者用GUIは予告なく変更する場合があります。



# 

### 課題・要望

- 各システムでID/PWがバラバラであり、ユーザーによる管理体制に情報漏洩リスクの指摘
- SaaSのMFA対応必須化により、ユーザの利用と管理の負荷の増加が拡大傾向に
- 関連した事件や事故の多発、セキュリティ確保の観点からSSO導入の優先順位が上昇



### IDaaSを検討

- 導入期間やコストは抑制可能な点を評価
- 運用後のランニングコストが極めて高く、導入決定に至らず

### 商用製品での自社構築検討

商用製品の初期導入コストが極めて高いことが判明

### オープンソースの採用を検討┛■■

- 自社で構築はできるが、運用にはサポートが必要
- バグ対応や脆弱性の対応などの不安要素

オープンソースベースのプロダクト



必要な機能、コスト抑制、専門家による支援







### 初年度

初期導入費用 (※ つどお見積り)



年間サブスクリプション料金 (ライセンス + サポートサービス)

### 次年度以降

年間サブスクリプション料金 (ライセンス + サポートサービス)

- 利用者ID数単位ではない → 利用者が増加しても金額へ直接影響なし
- 認証要求数などによる従量課金ではない **→ 必要な年間費用が明確で予算化しやすい**

**>>>** 



### もうひとつの課題

# SAML等のフェデレーション 非対応のシステムとの連携

「レガシーな社内システムも、SSOにまとめたい」

### SAML等のフェデレーション非対応のシステムとの連携

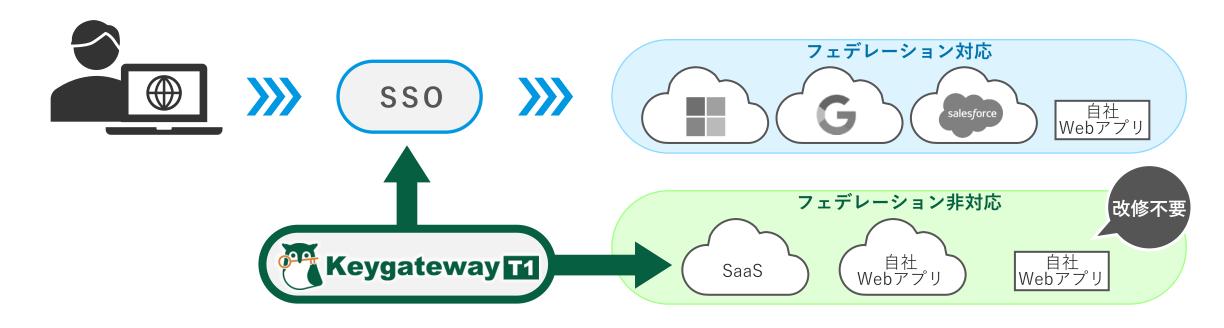




# **Keygateway ™** (関連ソリューション)

SSOできない システムも残っていた

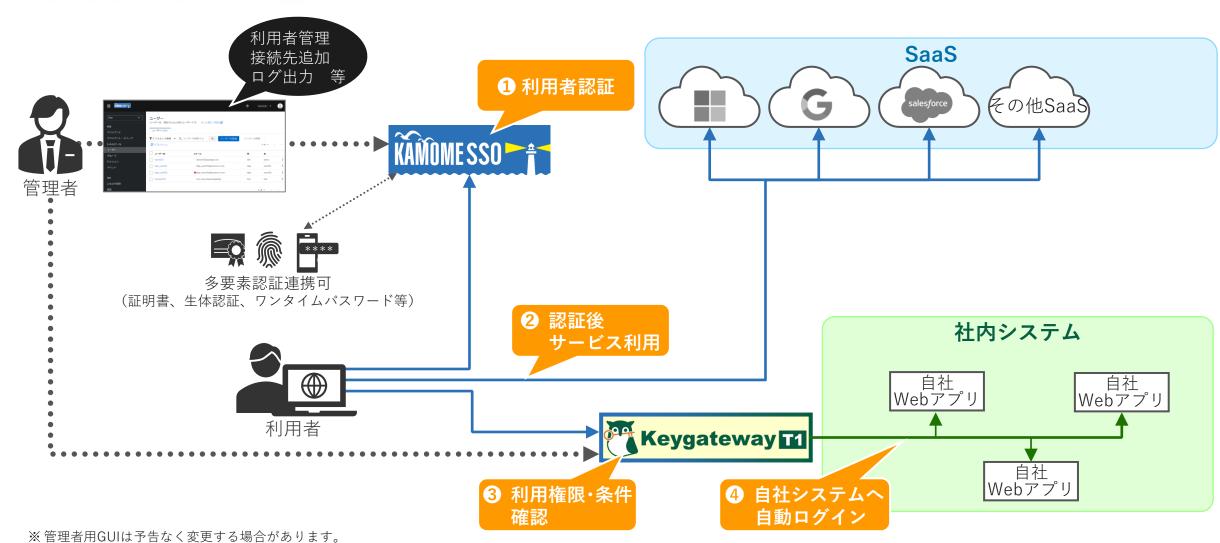
- SSOシステムとサービスシステムを <sup>"</sup>橋渡し<sub>、</sub>
  - 組み合わせにより、さらに一体化したSSOを実現

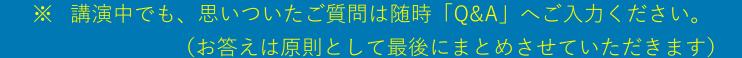


## SAML等のフェデレーション非対応のシステムとの連携











# 導入事例の一部をご紹介

# 【導入事例】 社団法人 認証基盤の改修





背景・課題

ICカードでの認証システムを利用しているが、 管理工数がかかり利便性も今一つのため改修を検討。 併せて、リスクベース認証と多要素認証(MFA)を取り 入れたい。

• 利用者

2,500名

対象サービス数

3個

工期

4か月

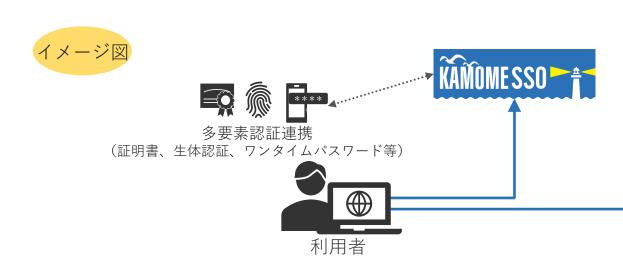
• 導入製品

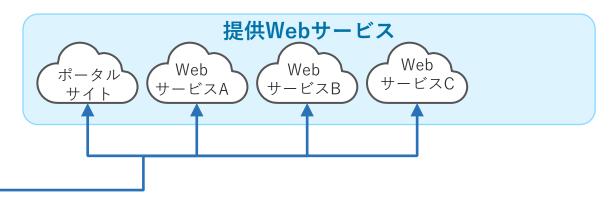
**KAMOMESSO** 

導入効果

グローバル方式のSSO化に 多要素認証とリスクベース認証を付加し、 利便性とセキュリティの向上を実現







## 【導入事例】 家電メーカー 社内システム認証統合





背景・課題

各システム毎にバラバラだった認証と利用者情報を 統合し、セキュリティ向上と効率化を図りたい

• 利用者

対象サービス数

工期

• 導入製品

6,000名

10個

約4か月

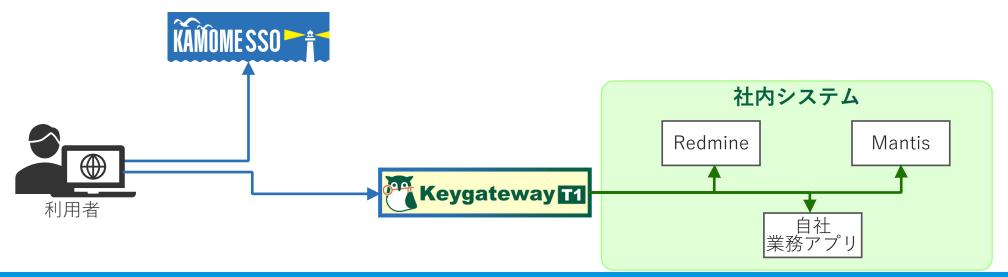
KAMOMESSO+KeygatewayT1

導入効果

複数の認証方式を組み合わせ、 古い社内システムを含め認証の統合を実現







# 【導入事例】エネルギー企業 顧客向けサービスサイト認証基礎構築。



背景・課題

提供中のサービスの認証がバラバラ。 利用者の利便性を上げるとともに、今後のサービス拡充に向けて利用率を向上させたい。 ただし運用コストはできる限り抑えたい。

利用者

100万名~

対象サービス数

12個

工期

3か月

• 導入製品

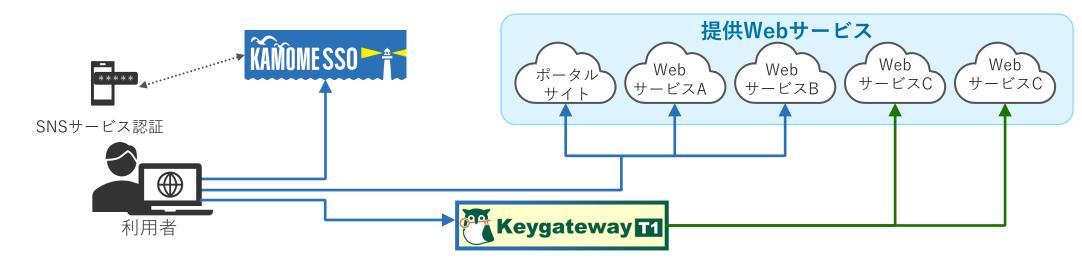
KAMOMESSO+KeygatewayT1

導入効果

既存システムを巻き取り 運用コスト95%削減して実現 多要素認証やリスクベース認証も導入し、 不正アクセスを防止









### リリース予告

クラウド環境への導入の課題 と "自社専用IDaaS。

### クラウド環境への導入の課題



# 「ハードルが高い… IDaaSの手軽さも取り入れたい」

サーバーのメンテナンス、 OSのバージョンアップやEOS対応、 ライセンス管理、etc...

自前で運用が難しい、 認証系システム運用の知見・ノウハウがない

自社のシステムは今後クラウド環境に設置したいが、 クラウド環境の選定・構築・運用の経験が乏しい

> 運用のリソースが足りないので 極力アウトソースしたい





# KAMOMESSO 新オプションサービス (予告)

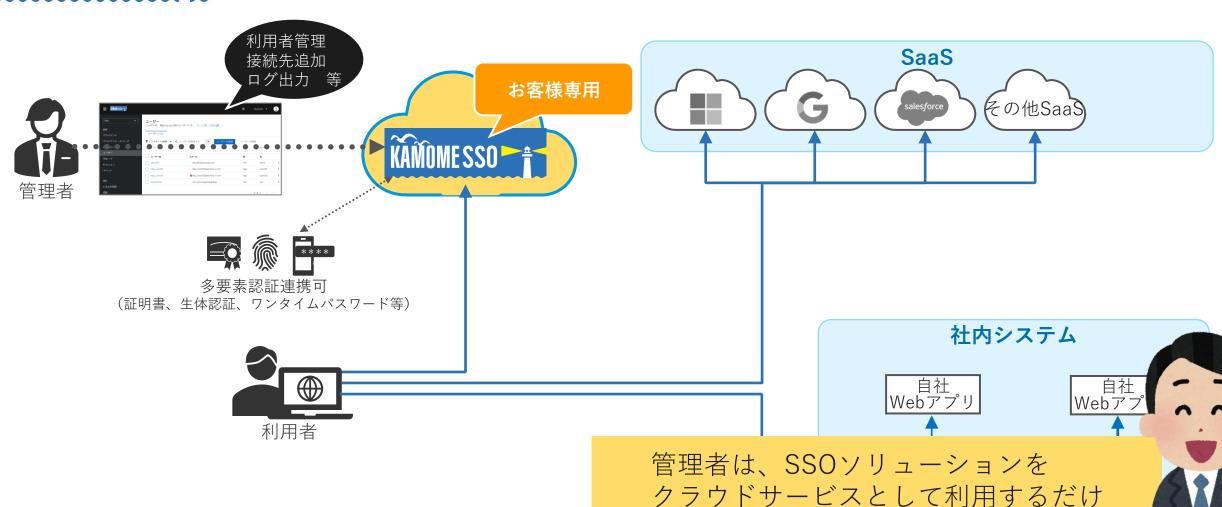
オンプレミスと同様の 柔軟性・使い勝手を クラウドで

「KAMOME SSO」を そのままクラウド上に設置 サーバーやOSなどの 管理は不要

選定・導入・運用・監視 および技術サポートを提供



# KAMOMESSO 新オプションサービス 構成イメージ



※管理者用GUIは予告なく変更する場合があります。

KeygatewayT1との組み合わせも同様に可能です



# KAMOMESSO ここまでのすべての課題を解決します

### 自社都合対応



既存システムとの連携、機能付加など 自社に合わせた柔軟な構築が可能

> ※ フェデレーション非対応システムとの連携を可能にする 「Keygateway」についても後述します

### 導入や運用の技術的サポート



実績豊富な「認証システムのエキスパート」が、 国内から提供

### コスト



初期導入費用 + サブスクリプションライセンス費用 初期費用・ランニングコストともに大幅軽減

### クラウド選定/導入/運用のハードル



クラウド環境への導入、設置、サーバーやOSなどの 管理から支援を提供





# KAMOMESSO † 本日ご参加の方限定

導入をご検討してみたい方、

ご興味持っていただけた方、

Webミーティングをお申し込みください。

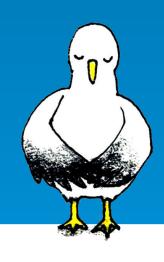
本日当セミナーにご参加いただいた方限定のお問合せ受付です。





- IDaaSは、導入が容易なサービスとして広く普及しつつありますが、 利用の規模や形態によっては適さない場合もあります。
- 「KAMOME SSO」は、利用者数による料金体系ではなく、自社都合に合わせた導入、 専門家によるサポート提供、トータルコストの抑制を実現します。
- 「KAMOME SSO」には、クラウド環境への導入・設置〜管理運用までを提供するマネージドサービスオプションが近日付加されます。
- 「KAMOME SSO」「KeygatewayT1」は、ユーザー認証分野で多くの実績と 知見を持つかもめエンジニアリングから提供されます。

# ありがとうございました



### ■ お問い合わせ先

- かもめインサイドセールスチーム
- お問い合わせフォーム

<u>i-sales@kamome-e.com</u>

https://solution.kamome-e.com/contact/

かもめエンジニアリング株式会社 KAMOME Engineering

